

---

# E-COMMERCE SALES MANAGER

---

– med passion for online salg på internationalt niveau

Hos Leander A/S i Silkeborg har vi succes med at designe og sælge møbler til børn, og vi oplever stabil vækst og øget interesse for vores mange produkter. Vi er i Leander, herunder både bestyrelse, ledelse og medarbejdere, yderst ambitiøse og ser et kæmpe potentiale for videre udvikling og vækst.

Vi søger en proaktiv E-Commerce Sales Manager, som brænder for online salg og som skaber synlige resultater gennem sine strategiske valg, forhandlingsevner og ren-dyrket salgsgejst.

Har du god erfaring med E-Commerce B2B-salg set i et internationalt perspektiv?

Trives du i en selvstændig rolle, hvor du selv fører bolden i mål?

Er du frisk på 30-40 rejsedage?

*Så læs videre ...*





## DIN ROLLE

Du bliver del af en virksomhed med et stærkt design-DNA, og du inviteres til at bidrage både fagligt og menneskeligt til vores fælles rejse og fortsatte udvikling. Du vil referere til virksomhedens stifter og CEO, Stig Leander, og blive selvstændigt ansvarlig for vores sam-lede E-Commerce aktiviteter -primært med fokus på B2B.

Du skal videreudvikle eksisterende samarbejder og indgå i tæt dialog med nøglekunder omkring salg, produktvalg, markedsføring og content mm. Der er både tale om kunder, som har butik + E-handel og rene E-handelsplatforme. Du skal øge vores synlighed gennem optimering af content/billeder/video/produktinformation på kundernes websites samt facilitere kampagner og andre salgsm fremmende tiltag. Du sikrer, at vores aktiviteter på E-handel området spiller bedst muligt sammen med forhandlernetværket i øvrigt.

Du skal med højeste prioritet finde nye kunder og analysere og selekttere nye salgsmuligheder på diverse internationale online markedspladser. Du udtænker i samarbejde med ledelsen, salg og marketing en målrettet strategi for netop dette forretningsområde og fører efterfølgende selvstændigt strategien ud i virkeligheden. Du skaber og fastholder dialogen med de rette interessenter og gennemfører forhandlingerne. Du skal have fingeren på pulsen, så vi eksekverer målrettet og effektivt på vores forskellige markeder worldwide. I samarbejde med vores marketing manager skal du finde og implementere en ny B2B platform.

Du bliver naturlig E-Commerce go-to-person internt og har dertil alt korrespondance og aktivitet med eksterne samarbejdspartnere rundt om i verden. Du varetager foruden dit strategiske arbejde alle praktiske opgaver indenfor dit ansvarsområde. Du er den!

## DIN FAGLIGE PROFIL

- Relevant salgsrelateret uddannelse evt. kombineret med kurser i e-handel
- Erfaring fra lignende stilling med selvstændigt ansvar for E-handel på internationalt niveau (krav)
- Stabil salgskarriere uden for mange skift samt med klare dokumenterbare salgsresultater
- Gode generelle IT-kundskaber og forståelse for content og SEO optimering, evt. PIM
- Erfaring med implementering af en B2B platform
- Kommunikerer flydende på dansk og engelsk i skrift og tale
- Gode analytiske evner og formår at arbejde struktureret
- Max 45 min. transporttid til Silkeborg



## DIN MENNESKELIGE PROFIL

Du motiveres af at skabe resultater både selvstændigt og i samspil med andre. Du er udadvendt, energisk og trives med mange opgaver på samme tid. Du er rejsevant og ser verden som din legeplads og dér, hvor ambitioner omsættes til virkelighed og resultater. Du værdsætter sparring fra ledelse og andre, formår at lytte og fører med entusiasme handlingsplaner ud i livet. Du er en stærk og troværdig kommunikator og god til at spotte værdiskabende løsninger for både kunder og os.

Du er bevidst om, at du ikke kender svaret på alt og bruger derfor aktivt dit netværk og bagland til at nå i mål. Du arbejder proaktivt og løser kreativt udfordringer i op-takten frem for at skubbe dem foran dig. På hjemmebanen møder du dine kolleger med tillid, og du har en høj etik samt en stærk integritet. Du trives godt i en mindre og uformel organisation med plads til et godt grin.





## OM LEANDER

Leander A/S er en international virksomhed, der er kendetegnet ved en række unikke produkter, en stærk designfilosofi og et hold på 15 passionerede medarbejdere. Vi har base i smukke omgivelser i Silkeborg.

Vi designer og sælger møbler til og for børn - møbler der inspirerer til leg, bevægelse og kreativitet.

Vi ønsker at gøre en forskel i hverdagen for børn og deres forældre. Det er vores DNA.

Læs mere om os på [www.leander.com](http://www.leander.com)

## NEXT STEP

Vi ønsker at sikre det rigtige match mellem dig og os, og det rigtige match går som bekendt begge veje. Vi samarbejder med blue search & selection i processen. Send venligst målrettet ansøgning og cv som pdf via mail mrk. 'Leander - E-Commerce' til konsulent Gustav Wenneberg, [gw@bluesearch.dk](mailto:gw@bluesearch.dk).

Spørgsmål til stillingen gemmes venligst til en eventuel kommende samtale. Spørgsmål til processen kan rettes til Gustav på 27642727. Vi gennemfører samtaler løbende og ansættelse er snarest muligt, så vær gerne frisk på tasterne. Vi behandler din henvendelse med fortrolighed og i henhold til retningslinjer for GDPR.